

Unser Mandant gehört als mittelständisches Unternehmen zu den führenden Anbietern von ultrafrischen Produkten für Lebensmitteleinzelhandel und Foodservice.

Jahrzehntelange Erfahrung, die Leidenschaft für den eigenen Anbau und die modernste Arbeitsumgebung mit kurzen Entscheidungswegen sind die Bausteine für den seit Jahrzehnten wachsenden Erfolg.

Im Rahmen des Generationswechsels suchen wir für eine spannende Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum und exzellenten Perspektiven eine erfahrene Persönlichkeit als

Vertriebsleiter (m/w/d)

Ultrafrische / NRW / Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Budgetverantwortliche Führung, Motivation und Entwicklung des Vertriebsteams
- Selbstständige operative Betreuung der Key Accounts von Angebot bis Vertragsverhandlung
- Teilnahme an Messen und anderen branchenrelevanten Netzwerk-Events
- Analyse der Markt- und Unternehmenssituation und Entwicklung einer nachhaltigen Vertriebsstrategie
- Vertriebs- und Absatzplanung und aktives Schnittstellenmanagement mit den angrenzenden Abteilungen
- Unterstützung des Change Management-Prozesses im Rahmen des Generationswechsels durch Steuerung und Optimierung der Vertriebsprozesse und Kommunikationsstrukturen

Ihr Profil

- Profunde Vertriebserfahrung mind. als KAM / Sen. KAM im Bereich Ultrafrische, Obst & Gemüse oder produktnahen Bereichen
- Kenntnisse bzw. Verständnis für die komplexen Warenströme in der Ultrafrische
- Teamorientierte, empathische und überzeugend-motivierende Persönlichkeit mit gutem Auftreten
- Hands-on und diplomatisch-durchsetzungsstark mit der Fähigkeit zur Improvisation
- Macher-Qualitäten mit hoher Zielorientierung und persönlicher Umsetzungsfähigkeit
- Sichere Englischkenntnisse

Interessiert?



+49 (0) 228 985 79 90



+49 (0) 157-75 40 75 29



bewerbung@afc.net



www.afc-pb.net

AFC Personalberatung GmbH
Dottendorfer Straße 82
53129 Bonn

TIME FOR A CHANGE

