

Unser Mandant gehört als mittelständisches Unternehmen zu den führenden Anbietern von ultrafrischen Produkten für Lebensmitteleinzelhandel und Foodservice.

Jahrzehntelange Erfahrung, die Leidenschaft für den eigenen Anbau und die modernste Arbeitsumgebung mit kurzen Entscheidungswegen sind die Bausteine für den seit Jahrzehnten wachsenden Erfolg.

Auf Sie wartet eine spannende Perspektive als vertriebsstarke Persönlichkeit, die den nächsten Karriereschritt gehen möchte.

Wenn Sie bereits Verantwortung im Vertrieb tragen, Freude an Gestaltung haben und sich perspektivisch entwickeln möchten, finden Sie hier den idealen Rahmen - egal ob als Junior oder Senior.

Sales Manager (m/w/d)

Ultrafrische / NRW / Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Ausbau von Key Accounts
- Entwicklung von Kundenstrategien und Verhandlungsführung
- Enge Zusammenarbeit mit angrenzenden Abteilungen und der Geschäftsführung
- Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie
- Ausbau und Entwicklung des Vertriebsprozesse
- Übernahme von Budgetverantwortung

Ihr Profil

- Vertriebserfahrung als (reg. / jun.) KAM oder vergleichbar im Bereich Frische oder Ultrafrische oder produktnahen Bereichen
- Kenntnisse bzw. Verständnis für die komplexen Warenströme in der Ultrafrische
- Teamorientierte, empathische und überzeugend-motivierende Persönlichkeit mit gutem Auftreten
- Hands-on und diplomatisch-durchsetzungsstark mit der Fähigkeit zur Improvisation
- Macher-Qualitäten mit hoher Zielorientierung und persönlicher Umsetzungsfähigkeit
- Sichere Englischkenntnisse

Interessiert?



+49 (0) 228 985 79 90



+49 (0) 157 - 754 075 16



bewerbung@afc.net



www.afc-pb.net

AFC Personalberatung GmbH
Dottendorfer Straße 82
53129 Bonn

TIME FOR A CHANGE

