

Unser Mandant gehört zu den führenden Herstellern hochqualitativer Heimtiernahrung in Deutschland. Eine hohe Mitarbeiterorientierung und viel Raum für die persönliche Entwicklung und Mitgestaltung zeichnen das tägliche Arbeiten in einer modernen, zukunftsicheren und teamorientierten Umgebung aus.

Für eine langfristig ausgelegte Aufgabe mit attraktiven Benefits vom Job Bike bis zum Firmenwagen suchen wir **SIE** als

Key Account Manager LEH (m/w/d)

Norddeutschland / Home-Office / Pet Food / Vollzeit / unbefristet

Ihre Aufgaben

- Strategische und operative Entwicklung und Umsetzung der LEH-Strategien und -Kunden
- Neu-Akquise und vollumfängliche Betreuung der Key Accounts
- Vorbereitung und Durchführung von Jahresgesprächen
- Schnittstelle zwischen Kunde und den entsprechenden Fachabteilungen
- Ständige Markt- und Wettbewerbsbeobachtung und Impulsgebung bei Trends und Neuprodukten
- Repräsentation des Unternehmens bei Veranstaltungen, Messen und Events

Ihr Profil

- Fundierte Erfahrung im Vertrieb Pet Food, Food oder FMCG - gerne auch aus dem regionalen Key Account mit dem Wunsch der persönlichen Weiterentwicklung
- Exzellente Kenntnisse der Strukturen im LEH/Discount
- Verhandlungsstark mit unternehmersicher Self-Starter-Attitüde und hands-on Mentalität
- Reisebereitschaft, gute Englischkenntnisse von Vorteil

Interessiert und neugierig?



+49 (0) 228 985 79 90



+49 (0) 1573 5987 241



bewerbung@afc.net



www.afc-pb.net

AFC Personalberatung GmbH
Dottendorfer Straße 82
53129 Bonn

TIME FOR A CHANGE

