

Unser Mandant gehört zu den führenden Herstellern von Ingredients für die internationale Lebensmittelindustrie. Eine offene Wertschätzungskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sind der Schlüssel zum dynamischen Wachstum.

Für eine langfristig ausgelegte Aufgabe mit viel Handlungs- und Gestaltungsfreiheit in einem teamorientierten Arbeitsumfeld suchen wir SIE als

Sales Director EMEA (m/w/d)

Ingredients / Vollzeit unbefristet / Deutschland

Ihre Aufgaben

- P&L-verantwortliche Führung und Entwicklung des Vertriebs EMEA
- Strategische Analyse der EMEA-Märkte sowie Entwicklung und Umsetzung neuer Vermarktungsstrategien
- Optimierung von Strukturen und Prozessen der Vertriebsorganisation EMEA für ein zukunftsorientiertes und nachhaltiges Wachstum durch ein agiles und leistungsstarkes Vertriebsteam
- Bericht an die Geschäftsführung

Ihr Profil

- Fundierte Berufs- und Führungserfahrung in einer vergleichbaren Aufgabe mit Expertise im Bereich Ingredients
- Kenntnisse, Netzwerk und etablierte Kundenbeziehungen in mindestens einigen Ländern der EMEA-Region
- Überzeugende, durchsetzungsstarke Persönlichkeit mit Empathie und Diplomatie
- Reisebereitschaft innerhalb der Region EMEA
- Fließende Kenntnisse in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

Interessiert und neugierig?



+49 (0) 228 985 79 90



+49 (0) 1573 5987 529



bewerbung@afc.net



www.afc-pb.net

AFC Personalberatung GmbH
Dottendorfer Straße 82
53129 Bonn

TIME FOR A CHANGE

