

Unser Mandant gehört mit mehreren Produktionsstandorten in Deutschland zu einem der führenden europäischen Hersteller und Vermarkter für moderne, innovative und hochqualitative Fleischprodukte.

# Business Development Manager (m/w/d)

Lebensmittelindustrie, Norddeutschland

## Ihre Aufgaben

- Als Sparringspartner von Geschäftsführung und Vorstand die Entwicklung neuer und bestehender Geschäftsbereiche, von der Analyse bis zur Implementierung
- Analysieren der Kennzahlen und Ableitung von Strategien zur Optimierung der Vertriebsabläufe einschließlich eines strukturierten Vertriebscontrollings
- Projektverantwortlich für die Umsetzung und Durchführung strategischer Maßnahmen in Zusammenarbeit mit dem Managementteam
- Enge Zusammenarbeit mit den angrenzenden Abteilungen wie Ein- und Verkauf, Marketing, Produktion, Logistik und Finanzen

## Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Wirtschaftsstudium
- Mehrjährige Berufserfahrung in den Bereichen Vertriebscontrolling, Business Development, Projektleitung oder Beratung mit Schwerpunkt Lebensmittelindustrie, idealerweise Fleisch
- Kenntnisse in der Arbeit mit Wertschöpfungsketten, Verständnis für Produktionsprozesse und Strukturen
- Affinität im Controlling/ Berechnung von Business Cases
- Sichere Englischkenntnisse

## Interessiert und neugierig?



+49 (0) 228 985 79 90



+49 (0) 1573 5987 241



[bewerbung@afc.net](mailto:bewerbung@afc.net)



[www.afc-pb.net](http://www.afc-pb.net)

AFC Personalberatung GmbH  
Dottendorfer Straße 82  
53129 Bonn

TIME FOR A CHANGE

