



Mecklenburg-Vorpommern, Home-Office

KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

LEH, Discount, Großhandel – Perspektive Vertriebsleitung



IHRE AUFGABEN:

- Mitgestaltung und Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Vertriebs- und Absatzplanung sowie deren ständige Überwachung
- Ausbau bestehender Kunden sowie Erschließung neuer Kunden- und Absatzkanäle
- Erstellen von Angeboten und Führen von Vertragsverhandlungen
- Unterstützung bei der Entwicklung von kundenspezifischen, innovativen Produktkonzepten
- Teilnahme an Messen, Konferenzen und anderen branchenrelevanten Netzwerk-Events
- Perspektivische Übernahme der Vertriebsleitung

IHR PROFIL:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Wirtschaftsstudium oder adäquate Qualifikation
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Lebensmitteln, vorzugsweise im Bereich Backwaren oder in produktnahen Bereichen
- Gute Kenntnisse/Netzwerk im Schwerpunkt LEH/Discount, zusätzliche Erfahrungen im Food Service von Vorteil
- Hohe nationale Reisebereitschaft
- Gutes Englisch in Wort und Schrift

Unser Mandant versorgt als moderner Familienbetrieb den nationalen und internationalen Markt mit frischen und tiefgekühlten Qualitätsprodukten aus der Welt der Backwaren und bietet Ihnen eine spannende und abwechslungsreiche Aufgabe mit viel Gestaltungsspielraum. Exzellente Entwicklungsperspektiven, ein attraktives Vergütungspaket inkl. eines PKW auch zur privaten Nutzung sowie die Möglichkeit des Home-Offices runden das Angebot ab. **Interessiert?**

Gern steht Ihnen für erste Fragen unser Team der AFC zur Verfügung, selbstverständlich vertraulich und diskret unter Bezug auf die **Referenz 4810**. Wir freuen uns auf Ihren Kontakt!

