



Key Account Manager (m/w/d)

für die Region DACH und Zentraleuropa



IHRE AUFGABEN:

- Betreuung und Ausbau bestehender Key Accounts im Bereich Gebäck, Knabberartikel, Süßwaren für die Region DACH und Zentraleuropa
- Marktanalyse, Entwicklung von Vertriebsstrategien und Akquisition von Neukunden
- Ständige Marktbeobachtung zur Erschließung neuer Potenziale und Absatzkanäle
- Entwicklung von kundenspezifischen Produktkonzepten in Zusammenarbeit mit Produktion und Produktentwicklung
- Erstellen von Angeboten und Führen von Vertragsverhandlungen
- Beratung und Schulung der Kunden oder Vertriebspartner vor Ort
- Budgetplanung

IHR PROFIL:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung/Studium im Bereich der Lebensmittel oder vergleichbar
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb bei Kunden im Groß- und Einzelhandel
- Ausgeprägtes Produktverständnis
- Hohes Maß an Eigenorganisation
- Extrovertierte Persönlichkeit mit gutem Auftreten
- Ehrgeiz, Überzeugungskraft und Begeisterungsfähigkeit
- Gute bis sehr gute Englischkenntnisse
- Home-Office möglich

Unser Mandant ist ein international führendes Unternehmen in der Produktion von Snack- und Knabberartikeln. Mit erstklassiger Qualität, innovativen Rezepturen und modernen Produktionsstandards ist das Unternehmen ein aktiver Partner des internationalen Lebensmitteleinzelhandels.

Auf Sie erwartet eine interessante Aufgabe mit Verantwortung und entsprechendem Gestaltungsspielraum, ein **attraktives Gehaltspaket** und ein **langfristig ausgelegter Arbeitsplatz mit exzellenten Perspektiven**.

Gern steht Ihnen das Team der AFC für erste Fragen zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist mit Bezug auf die **Referenz 4800**. Selbstverständlich garantieren wir dabei absolute Diskretion und Vertraulichkeit im Umgang mit Ihren Daten.

