

Wollen Sie in der Welt der Lebensmittel etwas bewegen? Dann sind Sie hier am richtigen Ort.

Für unsere Geschäftsstelle in **Bonn** suchen wir einen ehrgeizigen, akquisitionsfreudigen **Business Unit Manager**.

InQuality Germany GmbH berät Mandanten bei der Überprüfung von Qualitätskriterien aus der Sicht des Verbrauchers, auf der Basis von Mystery Shopping sowie spezifischen Geschmacks- und Laboraktivitäten in den D-A-CH-Staaten. Die InQuality-Gruppe ist zudem in den Niederlanden, Belgien und Schweden aktiv.

Neugierig geworden? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter der **Referenz Business Unit Manager D-A-CH**.

Business Unit Manager D-A-CH (m/w/d)

IHRE AUFGABEN:

- Als akquisitionsstarke Person betreuen Sie Bestandskunden und entwickeln neue Kundenstrukturen nachhaltig.
- Sie tragen die volle finanzielle, betriebliche und kommerzielle Verantwortung für die Geschäftseinheit. Dazu gehören u.a. die Planung und Einhaltung der Budgets, die kaufmännische Führung, die Leitung eines engagierten Teams und die Entwicklung langfristiger Kundenbeziehungen.
- In Abstimmung mit der Geschäftsführung und der Teamleitung des Labors verantworten Sie sowohl das Tagesgeschäft als auch die Auftragsdurchführung nach Maßgabe der Mandanten.
- **Kurz gesagt:** Sie sind eine geborene Führungskraft mit einer strategischen Vision, einem starken kommerziellen Instinkt und dem Ziel Kundenwünsche zu erfüllen.

IHR PROFIL:

- Sie haben 5+ Jahre Berufserfahrung, idealerweise im Lebensmittel-, Retail- oder Agrarsektor.
- Sie verfügen über einen Master-Abschluss.
- Sie haben einen kommerziellen Instinkt und suchen immer nach Möglichkeiten Business zu generieren.
- Sie mögen die Herausforderung und diese gibt Ihnen Energie, Prozesse zu entwickeln.
- Sie sind ein Selbststarter mit einer proaktiven Denkweise.
- Sie sind ein Teamplayer und gehen mit gutem Beispiel voran.
- Sie sprechen fließend Englisch.
- Sie haben Kenntnisse in sensorischer Prüfung oder im Qualitätsmanagement.

UNSER ANGEBOT:

- anspruchsvolle und verantwortungsvolle, aber auch realisierbare Aufgaben
- ein großartiges, gut eingespieltes Team
- ein attraktives Gehalt
- ein Dienstwagen (mit privater Nutzung)
- eine solide Businessausstattung
- Gestaltungsfreiheit für neue Kundenbeziehungen und Dienstleistungen